



DEALS **FA**

MID-CAP // Atalian prend pied aux Etats-Unis avec Temco-Euroclean

En 2015, Atalian avait placé sa croissance externe sous le signe du Maroc et de la Pologne, où il avait repris respectivement Clean Co (un spécialiste du gardiennage) et Aspen (dédié au nettoyage industriel). Aujourd'hui, le groupe familial de services BtoB prend pied aux Etats-Unis à la faveur du rachat de Temco-Euroclean. Avec cette nouvelle emplette, il consolide pas moins de 375,5 M\$ (344 M€) de revenus générés sur l'exercice clos

au 30 septembre 2015, avec plus de 10000 salariés à temps plein répartis à travers le monde. Mais il renforce surtout son offre dans les services, la propreté et la sécurité, Atalian présentant Temco-Euroclean comme « *l'un des leaders du facility services sur le marché nord-américain* ». Si Temco-Euroclean dispose bien d'un siège social à New York, il possède aussi une filiale en Europe (Royaume-Uni et Benelux), qui permet d'ailleurs à Atalian de devenir leader

en Belgique et au Luxembourg. Franck Julien, le P-dg d'Atalian, a mis en place il y a plus de quinze ans une stratégie volontariste de croissance externe. Son objectif: s'implanter dans trois pays supplémentaires chaque année. Avant l'acquisition de Temco-Euroclean, Atalian réalisait déjà 1,33 Md€ de chiffre d'affaires dans une vingtaine de pays auprès de grands comptes comme Airbus, ADP, Areva, EDF, Axa, LafargeHolcim ou encore Orange. // E.D.



Services aux entreprises

Temco-Euroclean

CA: 375,5 M\$ (344 M€)

Localisation: Etats-Unis

Conseil acquéreur: due diligences: **financière:** PwC TS (Martin Naquet-Radiguet, Caroline Tetelboum), **fiscale:** PwC Legal Services